

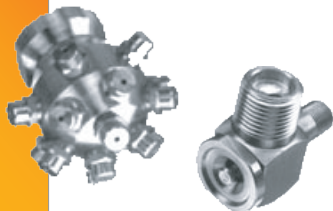
Sous-références et 0 papier

- Depuis 30 ans, SODERCO développe son savoir-faire dans le négoce de buses de pulvérisation. Pour accompagner son développement, l'entreprise a choisi il y a plus de 7 ans, de travailler avec l'entité lilloise du Virtuose GESTI (INFONORD) pour implanter les logiciels de gestion d'INTERLOGICIEL. L'an dernier, elle a fait évoluer ces derniers en version 5.1.

Certifiée ISO 9002, SODERCO est une société du Nord spécialisée dans le négoce de buses de pulvérisation à destination de l'industrie. Les produits sont très techniques : citons par exemple, des pièces destinées au refroidissement dans la sidérurgie. SODERCO ne se limite pas à proposer à ses 2000 clients les produits standards. Il est possible de concevoir des buses répondant précisément à l'application spécifique du client.



Buses de pulvérisation :



Gestion des sous-références

La société gère une très grande diversité de références — près de 30.000 — qui sont principalement importées du Royaume-Uni. Par ailleurs, une même buse peut être en laiton, pvc ou dans une autre matière métallique. Dans ce contexte, Divalto est très apprécié pour sa gestion poussée des sous-références.

Par réel intérêt, Monsieur Walter Citerne, PDG de SODERCO, s'implique beaucoup dans l'informatisation de l'entreprise. Il apprécie la qualité de dialogue avec les équipes de GESTI/INFONORD, ainsi que leurs interventions.

" L'utilisation des pièces jointes ... est très appréciée "

Politique 0 papier

Divalto peut contenir un nombre considérable de renseignements. Walter Citerne souhaiterait arriver à une politique 0 papier. "Tous les renseignements doivent se trouver dans le système et être rattachés au bon endroit. Les utilisateurs doivent pouvoir avoir accès à la bonne information

entreprise

518M



Buses et accessoires de pulvérisation

Roncq (59)

8 salariés - 1 M€ - 10 postes

facilement." explique t-il. L'utilisation des pièces jointes rattachée à tout tiers ou tout article est donc très appréciée.

Convivialité : import/export et impressions

Divalto permet une gestion des prospects assez poussée. Pour améliorer encore la performance de cet aspect de sa gestion, SODERCO envisage d'implanter le nouveau module de gestion de la relation avec les tiers.

Walter Citerne apprécie la convivialité de Divalto : gestion des impressions, possibilités de transfert d'informations vers Excel. Ceci permet de concevoir aisément de nombreux tableaux de bord.

virtuose

